



La Cambra treballa en un programa per facilitar la compra-venda d'empreses catalanes

- Un terç dels empresaris actuals podrien traspasar el seu negoci en els propers 10 anys.
- Des del 2008 tanquen més empreses de les que obren, moltes elles podrien haver estat viables.
- El programa europeu TOK-TOC posa en contacte compradors i venedors de diferents països; ajuda en el procés de transmissió i treballa perquè les autoritats locals s'impliquin i instal·lin oficines de suport.

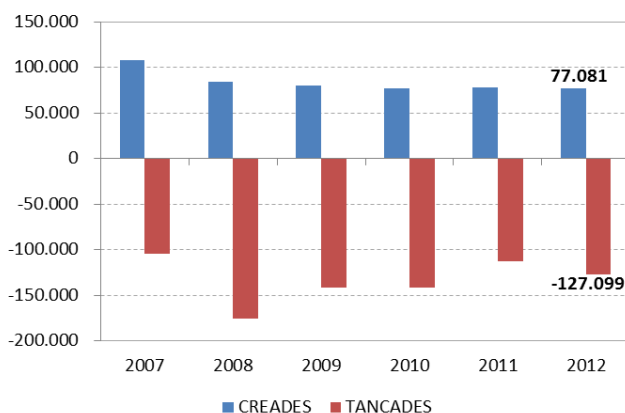
Barcelona, 14 de desembre de 2013.- Amb l'objectiu de facilitar el procés de transmissió de petites i mitjanes empreses, la Cambra de Comerç de Barcelona participa en el projecte europeu Transfer Of Knowledge – Transfer Of Human Capital (TOK-TOC), destinat a dotar d'eines i formació a venedors i compradors d'empreses.

El projecte l'impulsa un consorci format per sis organitzacions de sis països (Grècia, Escòcia, Holanda, Romania, Espanya i Alemanya) i té una clara vocació transregional, ja que, a més del projecte, el TOK-TOC ha posat en marxa una plataforma europea per connectar les demandes de venda i de compra d'empreses de diferents països.

En aquest sentit, la Cambra de Barcelona ha organitzat aquesta setmana una trobada amb més de cinquanta participants per donar a conèixer el projecte. La trobada va finalitzar amb reunions bilaterals entre potencials compradors i venedors.

La falta de successió familiar, la diversificació patrimonial i la dificultat de creixement són els principals motius que provoquen la transmissió d'empreses. Des de l'any 2008 se segueix la tendència de destrucció de negocis, cada any tanquen més empreses de les que obren.

Empreses amb assalariats, Espanya



Font: DIRCE (INE)



Si bé és cert que la crisi ha afectat al conjunt de l'economia, moltes d'aquestes empreses podrien haver continuat amb el negoci si haguessin trobat compradors interessats en la seva continuació, tal i com s'ha pogut copsar en els últims anys des del departament de competitivitat de la Cambra de Barcelona.

Segons dades del segon trimestre de 2013 de l'Eurostat, a Espanya hi ha 352.000 empresaris que tenen entre 50 i 74 anys. Representen més d'un terç del total d'empresaris i, previsiblement, molts d'ells es jubilaran en els propers 10 anys.

La transferència de negocis ha estat una opció tradicionalment menys preferida per als emprenedors, que la posada en marxa d'start-ups. De fet, el 53% dels europeus prefereix iniciar una nova empresa, que contrasta amb el 29% que prefereix prendre el control d'una que ja està en marxa. A més, costa aproximadament un 60% més que una de nova creació. Per contra, un negoci transferit té millor taxa de supervivència després de cinc anys. En xifres, la taxa de supervivència de les noves empreses després de cinc anys és d'entre el 35% i el 50% —depenent del sector de la indústria i el clima econòmic— en comparació amb el 90% i el 96% per a les empreses que s'han transferit.

Malgrat aquestes dades, la transmissió de petites i mitjanes empreses no sempre és fàcil. En algunes ocasions, el canvi de propietari o gerent té un impacte negatiu sobre l'empresa, que s'exposa a una fuga de talent centrada en el personal clau. Una altra aspecte important a tenir en compte és la relació entre el venedor i el comprador, ja que, ens molts casos, el primer és la persona fundadora del negoci i té una sensibilitat molt concreta respecte al procés que es posa en marxa. També les diferències regionals i culturals i, finalment les restriccions creditícies. Per tot això, és imprescindible que tot procés de transmissió impliqui una transferència de coneixement i també de capital humà.

TOK-TOC és un programa INTERREG IVC, que es va iniciar el desembre de 2011 i té una durada de 36 mesos. En el marc del programa s'ha editat un manual de bones pràctiques per facilitar la transmissió i la successió de pimes, adreçat als líders polítics, autoritats locals i regionals, i pimes interessades, disponible a www.tok-toc.eu

