

El sanejament del sector financer no ha de seguir castigant les PIMES solvents

- La dificultat per trobar clients és el problema més esmentat per les PIMES entre abril i setembre del 2011, i se suma a un context de restriccions financeres que no cedeixen

Segons una enquesta recent del Banc Central Europeu¹, “trobar clients” és el problema urgent que amb més freqüència mencionen les PIMES europees (Quadre 1). A Itàlia, Països Baixos, Portugal i Irlanda aquesta és la dificultat més àmpliament assenyalada. A les PIMES d'Alemanya, França, Àustria i Bèlgica té una importància secundària, per darrera de la manca de personal qualificat. Tant a Espanya com a Catalunya, el panorama és similar al del conjunt d'Europa, amb la diferència que al nostre país, la dificultat per augmentar les vendes està emmarcada en una situació de restriccions de finançament molt més dures que a la majoria de països europeus, amb l'excepció de Grècia, on ni tan sols les Administracions Públiques poden obtenir finançament extern.

Quadre 1. Problema més urgent esmentat per les PIMES

Per països, ordenats de més a menys pes en el PIB de la zona euro

| Total Zona Euro | Trobar clients |
|-----------------|---|
| Alemanya | Disponibilitat de personal qualificat i/o directors amb experiència |
| França | Disponibilitat de personal qualificat i/o directors amb experiència |
| Itàlia | Trobar clients |
| Espanya | Trobar clients |
| Països Baixos | Trobar clients |
| Bèlgica | Disponibilitat de personal qualificat i/o directors amb experiència |
| Àustria | Disponibilitat de personal qualificat i/o directors amb experiència |
| Grècia | Accés a finançament |
| Finlàndia | Competència |
| Portugal | Trobar clients |
| Irlanda | Trobar clients |
| Catalunya* | Trobar clients (<i>debilitat de la demanda</i>) |

Font: Banc Central Europeu, [Survey on the access to finance of SMEs in the euro area, April to september 2011](#) i

*Enquesta de conjuntura de la Cambra de Barcelona i IDESCAT (la pregunta fa referència a la situació del tercer trimestre de 2011 per al conjunt d'empreses catalanes).

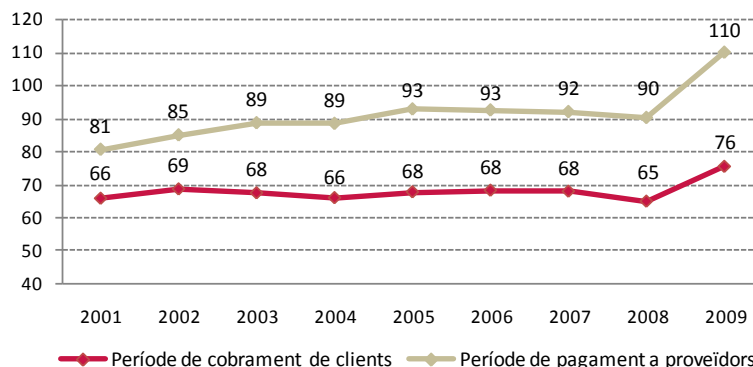
En aquest sentit, les PIMES espanyoles assenyalen les dificultats d'accés al finançament com el problema més urgent en major proporció que les de la zona euro: un 24,4 %, enfront d'un 15,9 %, respectivament. I aquestes dificultats no només es limiten al finançament extern, com els préstecs bancaris o les pòlisses de crèdit, per exemple. La reducció del benefici ha deteriorat la capitalització de les empreses i ha fet que el recurs a l'autofinançament també estigui molt limitat.

Aquestes tensions financeres estan provocant que les empreses hagin de recórrer amb més freqüència al crèdit comercial entre elles i que, per tant, augmentin els terminis mitjans de pagaments a proveïdors i de clients. Les últimes dades de què disposem per a Catalunya són del 2009, però s'observa un augment considerable en les dues variables el darrer any (Gràfic 1).

¹ Survey on the access to finance of SMEs in the euro area, April to september 2011. L'enquesta es va realitzar entre l'agost i l'octubre del 2011. Les preguntes fan referència al període de sis mesos comprès entre l'abril i el setembre del 2011

Gràfic 1. Terminis mitjans de pagament i cobrament de les empreses catalanes

En dies



Font: Cambra de Comerç de Barcelona i Generalitat de Catalunya (*Informe Anual de l'Empresa Catalana*)

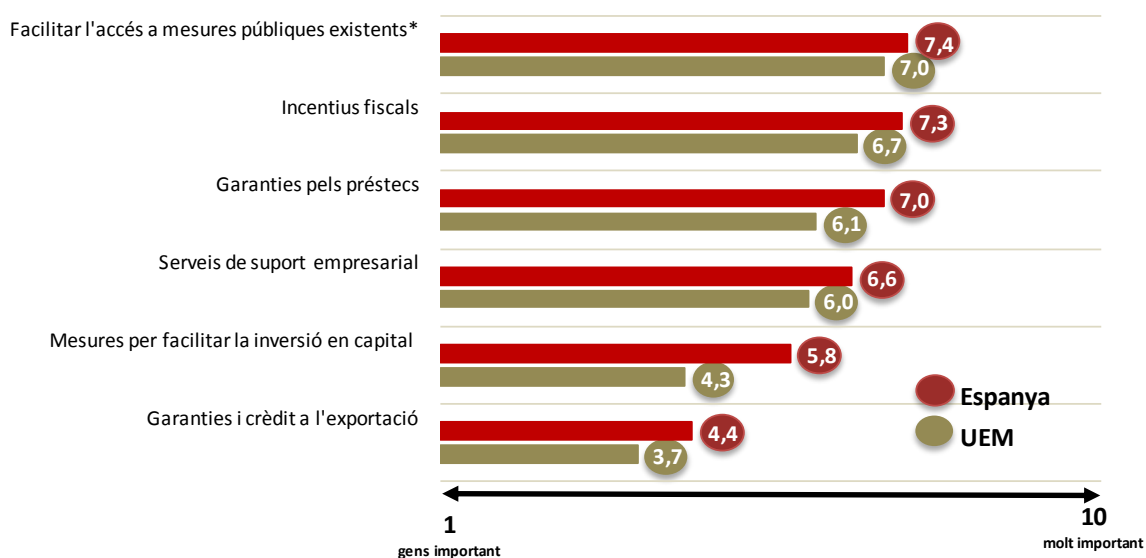
Els factors per millorar l'accés al crèdit, segons les PIMES

El ritme accelerat de desendeutament que està marcant el sector financer no és assumible per part de les empreses. Moltes estan intentant superar aquestes limitacions guanyant competitivitat a través de la innovació en productes, serveis i processos. Segons l'enquesta del Banc Central Europeu, el 37,2 % de les empreses espanyoles declarava haver introduït al mercat un producte o servei nou o millorat, un percentatge superior al d'Alemanya, França i al del conjunt de la zona euro (30,9 %, 30,8 % i 33,8 %, respectivament).

Però el guany de competitivitat no ho pot solucionar tot, i **les empreses no poden continuar assumint les conseqüències negatives d'un ajustament financer ràpid i desordenat**. Per això, calen mesures que ajudin a les empreses solvents a superar aquesta situació de la forma menys traumàtica possible. La mesura més valorada, tant per les PIMES europees com per les espanyoles, és reduir les càrregues administratives i millorar la regulació per accedir a les mesures de suport públic ja existents (Gràfic 2). Dues iniciatives també molt valorades per les empreses són la introducció de garanties pels préstecs i la millora dels serveis de suport empresarial, com ara els serveis d'assessorament, de mediació de crèdit, o per facilitar la creació d'aliances (*match-making services*).

Gràfic 2. Importància que les PIMES donen a factors per millorar l'accés al finançament

Escala d'1 (gens important) a 10 (molt important)



* Millorar la regulació, reduir càrregues administratives

Font: Banc Central Europeu, [Survey on the access to finance of SMEs in the euro area, April to september 2011](#)