

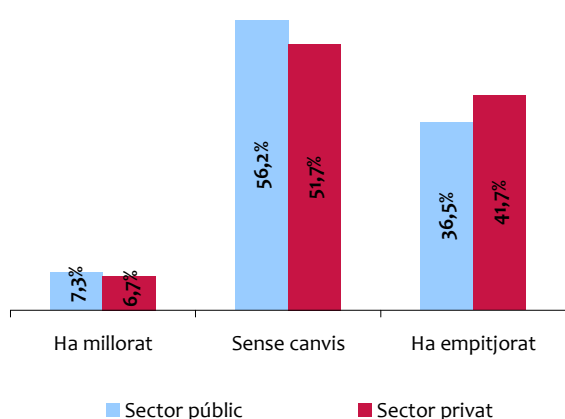
La morositat obliga al 44,7% de les empreses a destinar beneficis a cobrir impagaments

- La Cambra considera que això representa un elevat cost d'oportunitat en termes d'inversió productiva perduda.
- El 41,7% de les empreses catalanes indiquen que els problemes de cobrament han empitjorat l'any 2010 respecte d'un any enrere.
- La indústria i el comerç al detall són els sectors que indiquen menys conseqüències negatives derivades de l'augment dels problemes de cobrament.

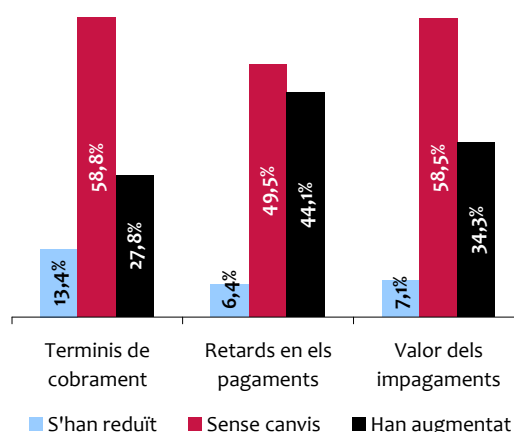
L'any 2010, els problemes de cobrament van empitjorar per al 41,7 % de les empreses catalanes (gràfic 1), segons una enquesta de la Cambra i de l'IDESCAT.¹ En el cas de les empreses que tenen com a client el sector públic, aquesta proporció és lleugerament inferior (36,5 %), però amb més freqüència assenyalen que l'empitjorament ha estat dràstic, quan en el cas del sector privat el grau d'empitjorament és més suau. Malgrat això, la resposta majoritària de les empreses, tant si treballen amb clients de l'esfera pública com de la privada, és que la situació no ha canviat respecte d'un any enrere, i així ho afirma una mica més del 50 % de les empreses enquestades.

Aquesta situació no és positiva, ja que segons el Banc d'Espanya¹, l'any 2009 es va assolir un màxim en el període mitjà de pagament a proveïdors. Les empreses de naturalesa pública van trigar a pagar els seus proveïdors una mitjana de 135 dies, davant dels 122 del 2008, i més del doble dels 60 dies que fixava la llei el 2009². D'altra banda, el termini de pagament de les empreses privades es va situar en 93 dies de mitjana, davant dels 76 de l'any anterior.

Gràfic 1. Evolució dels problemes de cobrament*, segons el tipus de client
Situació el 2010, respecte del 2009



Gràfic 2. Evolució dels problemes de cobrament*, segons el tipus de problema
Situació el 2010, respecte del 2009



*Les possibles respostes eren "reducció dràstica", "reducció suau", "sense canvis", "augment suau" i "augment dràstic". Per fer més intuïtius els gràfics, s'han agregat els resultats que indicaven una millora ("reducció") o un empitjorament ("augment"), ja fos dràstic o suau. Per a més detall, consulteu l'annex al final del document.

Font: Enquesta de Clima Empresarial de Catalunya. Cambra de Comerç de Barcelona i IDESCAT

¹ Preguntes addicionals, realitzades al primer trimestre del 2011, de l'Enquesta de Clima Empresarial de Catalunya.

² Central de Balanços. Resultats anuals de les empreses no financeres 2009. Disponible a <http://xurl.es/43mcx>

² Actualment, la nova Llei de morositat ([Llei 12/2010 de 30 de juny](#)) fixa un calendari que redueix progressivament el termini de pagament de les Administracions Públiques fins a situar-lo en 30 dies el 2013 (55 dies el 2010, 50 el 2011 i 40 el 2012) Per a les empreses privades, el termini passa de 85 dies el 2010 i 2011 fins a assolir els 60 dies el 2013.

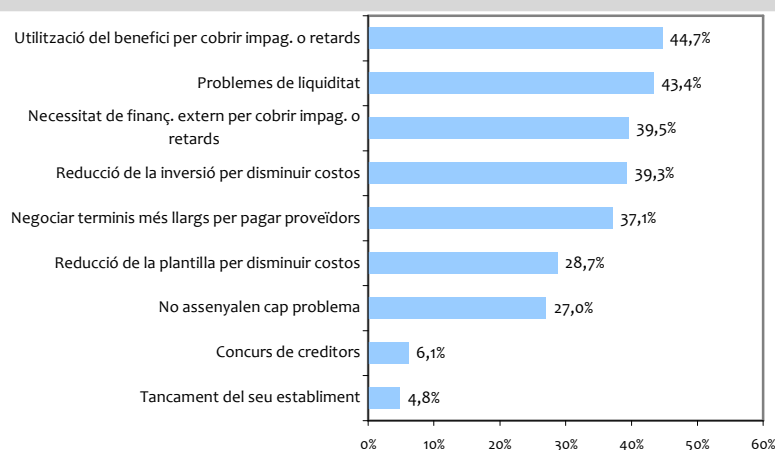


A més, el 44,1 % de les empreses indiquen que els retards en els pagaments han augmentat, el 34,3 % que el valor dels impagaments ha crescut i el 27,8 % assenyalen que els terminis de cobrament s'han allargat (gràfic 2).

L'allargament dels terminis de cobrament i l'augment de la morositat obliguen moltes empreses a utilitzar el benefici acumulat per cobrir els impagats. De fet, aquesta és la conseqüència negativa més esmentada pel conjunt d'empreses enquestades —un 44,7 % del total— i supera, fins i tot, els problemes de liquiditat, que semblarien, a priori, l'inconvenient més directe derivat dels retards en els pagaments dels clients (gràfic 3). El fet d'haver de destinar beneficis a cobrir impagats, juntament amb la necessitat de reduir la inversió per disminuir costos (assenyalat per un 39,3 % de les empreses) representen un elevat cost d'oportunitat per a l'economia catalana, en termes d'inversió productiva perduda i descapitalització empresarial. De fet, segons una enquesta recent del Banc Central Europeu³, les empreses espanyoles són les que indiquen un major deteriorament del seu capital entre el setembre del 2010 i el febrer del 2011. Addicionalment a la pèrdua d'inversió productiva i a la descapitalització empresarial, l'augment dels problemes de cobrament repercuteix directament en la destrucció d'ocupació per al 28,7 % de les empreses enquestades.

Per sectors, **la construcció i els serveis a les empreses són els que en major percentatge assenyalen més efectes negatius derivats dels impagaments dels clients.** En el cas de la construcció, l'estabilitat financera de les empreses d'aquest sector està especialment pressionada per la davallada sostinguda de les vendes d'habitatges i les dificultats per refinançar el seu deute. Això fa que indiquin, en una proporció superior, qualsevol de les conseqüències negatives derivades de la morositat, però sobretot una de les més greus, com és el tancament del negoci (8,5 % de les empreses, enfront del 4,8 % de mitjana). Pel que fa als serveis empresarials, les dificultats de finançament han augmentat els darrers trimestres, quan a la resta de sectors s'havien començat a estabilitzar. A mesura que les empreses del sector s'han vist més afectades per l'enduriment de l'accés al finançament extern, han esdevingut més vulnerables als efectes negatius que té l'augment de la morositat. Per contra, **la indústria i el comerç al detall són els sectors que, en percentatge, indiquen menys conseqüències negatives derivades de l'augment dels problemes de cobrament.**

Gràfic 3. Conseqüències a curt termini dels problemes de morositat
Percentatge d'empreses



Font: Enquesta de Clima Empresarial de Catalunya. Cambra de Comerç de Barcelona i IDESCAT

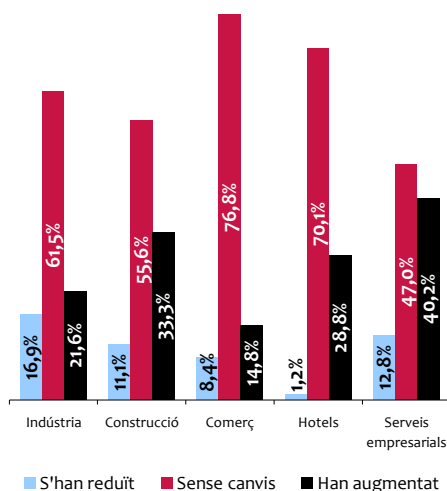
³ Realitzada el març del 2011, *Survey on the access to finance of SMEs in the euro area, September 2010 to February 2011*



Gràfics 4. Evolució dels problemes de cobrament per sectors, segons el tipus de problema

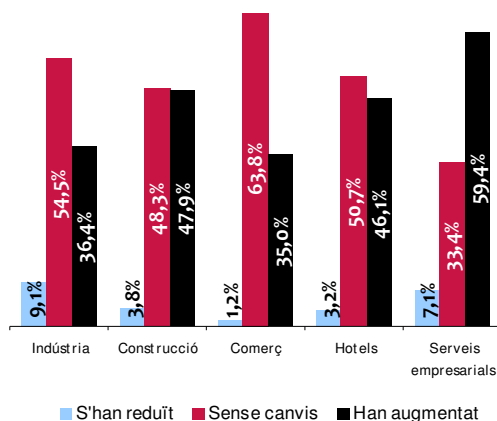
Terminis de cobrament*

Percentatge d'empreses



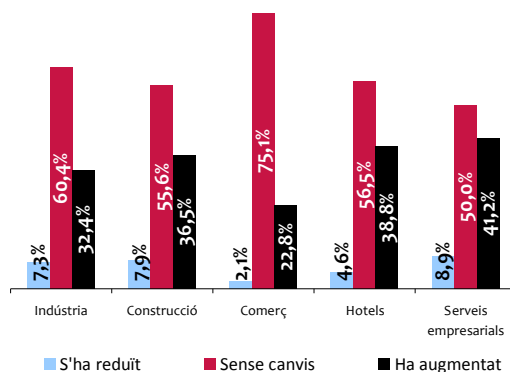
Retards en el pagament*

Percentatge d'empreses



Valor dels impagaments*

Percentatge d'empreses



* Les possibles respostes eren “reducció dràstica”, “reducció suau”, “sense canvis”, “augment suau” i “augment dràstic”. Per fer més intuïtius els gràfics, s’han agregat els resultats que indicaven una millora (“reducció”) o un empitjorament (“augment”), ja fos dràstic o suau. Per a més detall, consulteu l’annex al final del document.

Font: Enquesta de Clima Empresarial de Catalunya Cambra de Comerç de Barcelona i IDESCAT

Més informació:



www.prensa.cambrabcn.org



| | Indústria | Construcció | Comerç al detall | Hotels | Serveis a les empreses | Mitjana ponderada ¹ |
|---|-----------|-------------|---------------------|--------|---------------------------|-----------------------------------|
| Evolució dels problemes de cobrament el 2010, respecte el 2009: | | | | | | |
| A) segons el tipus de client | | | | | | |
| Sector públic | | | | | | |
| Percentatge d'empreses que treballa amb el sector públic | 39,4% | 64,9% | 51,4% | 60,5% | 59,1% | 51,8% |
| - ↑ 1 - Reducció dràstica | 0,0% | 2,4% | 0,8% | 0,1% | 7,2% | 2,2% |
| 2 - Reducció suau | 6,9% | 4,5% | 2,0% | 2,5% | 4,2% | 5,1% |
| 3 - Sense canvis | 60,4% | 54,2% | 71,0% | 81,1% | 40,3% | 56,2% |
| 4 - Augment suau | 20,5% | 13,9% | 19,8% | 6,8% | 20,5% | 18,5% |
| + ▼ 5 - Augment dràstic | 12,2% | 24,8% | 6,3% | 9,5% | 27,9% | 18,0% |
| Percentatge d'empreses que NO treballa amb el sector públic | 60,6% | 35,1% | 48,6% | 39,5% | 40,9% | 48,2% |
| Sector privat | | | | | | |
| Percentatge d'empreses que treballa amb el sector privat | 96,8% | 95,6% | 89,2% | 94,5% | 97,4% | 95,7% |
| - ↑ 1 - Reducció dràstica | 0,8% | 0,9% | 0,1% | 0,3% | 1,7% | 0,9% |
| 2 - Reducció suau | 4,9% | 6,6% | 2,6% | 5,7% | 8,1% | 5,8% |
| 3 - Sense canvis | 59,5% | 48,9% | 63,5% | 55,2% | 33,0% | 51,7% |
| 4 - Augment suau | 28,6% | 28,3% | 22,6% | 27,7% | 43,5% | 30,9% |
| + ▼ 5 - Augment dràstic | 6,2% | 15,3% | 11,3% | 11,2% | 13,7% | 10,7% |
| Percentatge d'empreses que NO treballa amb el sector privat | 3,2% | 4,4% | 10,8% | 5,5% | 2,6% | 4,3% |
| B) Segons el tipus de problema | | | | | | |
| Els terminis de cobrament que negocia amb els clients | | | | | | |
| - ↑ 1 - Reducció dràstica | 2,7% | 2,0% | 1,1% | 0,2% | 1,3% | 2,0% |
| 2 - Reducció suau | 14,3% | 9,1% | 7,3% | 0,9% | 11,5% | 11,4% |
| 3 - Sense canvis | 61,5% | 55,6% | 76,8% | 70,1% | 47,0% | 58,8% |
| 4 - Augment suau | 16,3% | 24,4% | 13,1% | 20,2% | 32,2% | 21,4% |
| + ▼ 5 - Augment dràstic | 5,3% | 8,9% | 1,6% | 8,6% | 8,0% | 6,4% |
| Els retards en el pagament dels seus clients | | | | | | |
| - ↑ 1 - Reducció dràstica | 0,6% | 0,9% | 0,0% | 0,6% | 1,3% | 0,8% |
| 2 - Reducció suau | 8,5% | 2,9% | 1,2% | 2,6% | 5,8% | 5,6% |
| 3 - Sense canvis | 54,5% | 48,3% | 63,8% | 50,7% | 33,4% | 49,5% |
| 4 - Augment suau | 28,5% | 29,9% | 27,0% | 32,1% | 45,2% | 32,2% |
| + ▼ 5 - Augment dràstic | 7,9% | 18,0% | 8,0% | 14,0% | 14,2% | 11,9% |
| Els valors dels impagaments | | | | | | |
| - ↑ 1 - Reducció dràstica | 1,5% | 2,1% | 0,1% | 0,3% | 1,3% | 1,4% |
| 2 - Reducció suau | 5,8% | 5,8% | 2,0% | 4,4% | 7,5% | 5,7% |
| 3 - Sense canvis | 60,4% | 55,6% | 75,1% | 56,5% | 50,0% | 58,5% |
| 4 - Augment suau | 24,9% | 22,0% | 14,1% | 27,4% | 29,7% | 24,0% |
| + ▼ 5 - Augment dràstic | 7,5% | 14,5% | 8,8% | 11,4% | 11,5% | 10,3% |
| Quines conseqüències té a curt termini a la seva empresa el manteniment o l'augment dels problemes de cobrament? | | | | | | |
| Total empreses | | | | | | |
| Problemes de liquiditat | 32,2% | 58,6% | 32,0% | 35,6% | 52,9% | 43,4% |
| Necessitat de finançament extern per cobrir impagaments o retards | 29,6% | 53,2% | 26,9% | 27,3% | 49,9% | 39,5% |
| Utilització del benefici acumulat per cobrir impagaments o retards | 33,0% | 60,0% | 39,1% | 45,0% | 51,5% | 44,7% |
| Reducció de la plantilla per disminuir costos | 17,1% | 45,1% | 28,5% | 32,1% | 31,0% | 28,7% |
| Reducció de la inversió per disminuir costos | 31,0% | 49,0% | 36,3% | 42,6% | 44,8% | 39,3% |
| Negociar terminis més llargs pels seus pagaments a proveïdors | 33,9% | 49,0% | 34,6% | 47,0% | 29,3% | 37,1% |
| Concurs de creditors | 3,9% | 9,2% | 2,8% | 9,2% | 8,0% | 6,1% |
| Tancament del seu establiment | 3,0% | 8,5% | 4,0% | 4,4% | 4,3% | 4,8% |
| No creieu que tingueu problemes | 35,9% | 17,1% | 40,0% | 28,5% | 14,7% | 27,0% |

¹ Mitjana ponderada per l'estimació del VAB de cada sector l'any 2007

NOTA: El VAB estimat d'aquests sectors representa el 45 % del VAB total de l'economia catalana

Font: Enquesta de clima empresarial de Catalunya. Idescat i Cambra de Comerç de Barcelona